

建设国际一流的物联网公司



双月刊

2019

总第110期

海力人

《海力人》创刊于1998年，是海力集团企业文化建设的窗口，也是海力人展示风采的平台。



宁波海力信息科技股份有限公司

宁波市鄞州区中河街道中河路111号
315100 0574-86661111

宁波市鄞州区中河街道中河路111号

宁波市鄞州区中河街道中河路111号

宁波市鄞州区中河街道中河路111号

宁波市鄞州区中河街道中河路111号

宁波市鄞州区中河街道中河路111号

宁波市鄞州区中河街道中河路111号

宁波市鄞州区中河街道中河路111号

宁波市鄞州区中河街道中河路111号

宁波市鄞州区中河街道中河路111号



- 七十二论物联网投资策略
- 了解客户真实需求，创新工作高效模式
- 海力集团第六届供应商大会
- 《机·智》浅谈公司智能制造

02

www.helionline.com

七十二论 物联网投资策略

■ 总裁 柯建东

随着物联网不断深入,企业发展既要突出经营推进基础扎实,又要充分利用资本、产业园区、物联网三大平台进行资源整合,物联网发展是战略,也是生态系统打造,与传统实体经济

思路完全不同,需要新的投资策略

一是明确投资方向,坚守投资原则。要明确物联网投资原则从产业看必须在工业物联网范围内,从文化融合上必须认同物联网发展方向和坚持成就客户、服务员工的企业文化,从人力资源价值观上必须认同严谨、进取、创新、宽容的思维方式,从市场容量和发展前景上必须有广阔未来潜在市场需求和已经萌芽的市场现有订单产出,在上述产业符合、文化融合、三观一致、市场容量前提下作出投资决策

在投资方向上,首先要充分考虑多种物理量传感器,作为工业物联网底层的感知系统,选择传感器就是选择物联网的基础。同时利用现有的传感器销售、制造、质量、供应链

等优势,打造物联网感知系统,也使公司成为未来著名的传感器集大成公司。其次是垂直物联网产业应用集成商,未来无论在街器、港机、建机、起重、公路超载限载装备,还是在后期的医疗、环保、物流、安防、计量等行业中物联网解决方案中或公司应当作为垂直行业物联网产业软硬件提供商,或作为垂直行业物联网集成商,或作为垂直物联网行业企业中投资商,不管一级市场还是二级市场。再次是物联网平台,包括工业软件、大数据云计算、人工智能技术和产品、芯片和模块等企业,既作为传感器集成的产品线,又作为物联网构建平台层。最后物联网应用不断深入的领域。

实力铸就品质
柯力引领潮流



宁波柯力传感科技股份有限公司
KELI SENSING TECHNOLOGY (NINGBO) CO.,LTD.

国际一流的物联网公司

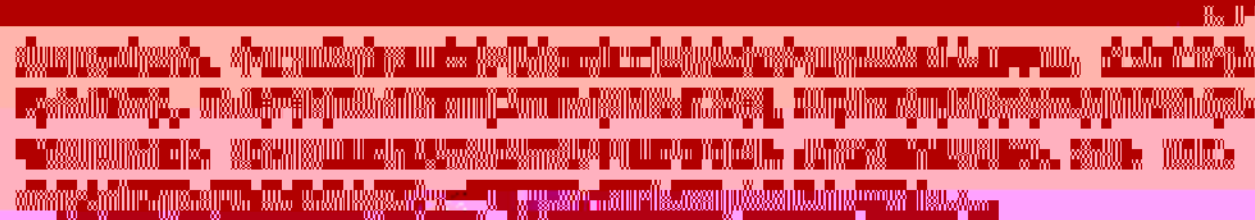
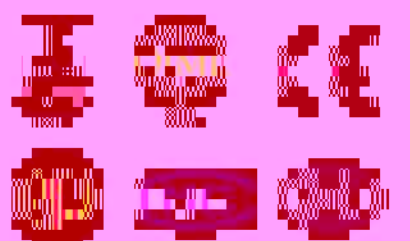
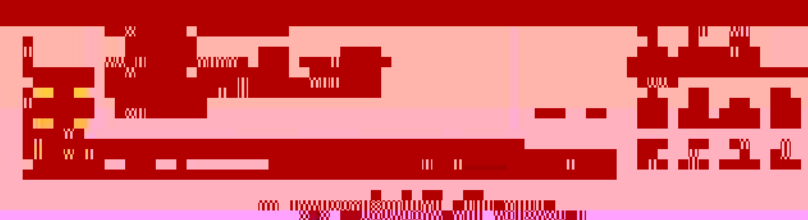
两仪车油系统



W1701系列图



数字仪表D39-WB1601-WDWL1



价值和内在价值再匹配。市值高低是衡量上市公司实力杠杆和融资成本，也是决定企业投资能力强弱，更是经营层的业绩标志。作为一个从传感器走向物联网的拟上市公司，要优化和整合价值链从卖硬件走向卖方案、从卖产品到卖平台、从卖生产到卖服务；要优化业务结构，在夯实传感器产业基础上，确定物联网战略后，对垂直行业层、物联网技术平台层、产业数字公司等不断投入，使公司投入中产生的优秀的有潜力发展子公司不断放入上市公司主体，促进主体转型升级，同时剥离低效产出子公司，从而使投资市值呈现。

在投资市值管理中，价值创造从利润模式中着重于价值链分析、压缩、强化薄弱环节、重新整合，投资策略需为价值实现影响创造服务；价值实现必须以投资者为中心，实现信息披露公允和充分及时准确，从单向的披露信息走向以了解投资者需求为目的整合营销传播，价值激励中必须考虑经营层能力发挥，在合理的业绩考核、自身激励机制、风险承受、递延报酬等原则上实现股票期权计划、股票增值权、限制性股票等激励手段。在价值经营中，当市场价值高于内在价值时，一般投资策略包括增发再融资、换股并购，购买行业内优质资产，股份减持，套期保值；当市场价值低于内在价值时，一般投资策略包括回购股票、股份增持、并购重组、实施股权激励或者员工持股计划等方法。在物联网战略发展中，尤其需要关注包括产融结合股权投资，作为物联网合作伙伴行业领先者引入腾讯、阿里、百度等BAT战略投资启动股权合作。

三是把握投前管理，总结投后价值。在物联网投资策略中，外延式投资是加快物联网发展的有效手段，也是物联网发展的成功，首先，要有自己的战略目标和定位，其次，要有自己的核心竞争力，三是要有清晰的商业模式，四是要有良好的管理团队，五是要有良好的财务状况，六是要有良好的信用记录，七是要有良好的行业地位，八是要有良好的市场前景，九是要有良好的政策支持，十是要有良好的社会声誉。



2019.04 双月刊
总第111期刊
KELI PEOPLE

编委会成员

柯建东

林德法 项勇 马形山

姚玉明 赵宁 陈建鹏 胡向光

主 编：柯颖儿

CONTENTS 2019.04

目录

双月刊



卷首语

七十二论 物联网投资策略...



焦点 成就客户



动态新闻

- 宁波市工业物联网特色产业园一九年第一次政企座谈会召开 10
- 池州市政协主席张夏林、青阳县县长巩文生一行调研柯力 11
- 柯力集团召开第六届供应商大会 12
- 柯力受邀参加江北区2019年经济工作会议暨数字经济发展大会 13
- 柯力党员和志愿者到洪塘社区进行志愿服务 14
- 柯力工业物联网产业园项目对接会圆满结束 15
- 武汉大学、柯力联合举办的“物联网技术与应用专

分享 (物联网案例)

- 无人值守案例 33
- 高端产品推广案例 34
- 对衡器物联网的理解 34
- 国际物联网推广案例 35

分享 (读后感精选)

行动起来,切实让客户满意

■国内销售部 莫想兵

现在我们的竞争环境很激烈,一方面,是在近两年出现了很多的新的传感器厂家,价格普遍比我们20%左右。另一方面,高端场合,专用场合,客户还是信奈国外品牌。在这样的格局下,全面服务好客户,让客户满意尤为重要。这些话,我们天天说,每天都在践行。为什么还是要提,因为我们要同时间赛跑。市场很紧迫,要切实的让客户满意。以下力求用最简单的文字,最浅显的道理,说明我们的迫切。

一、我们面对的环境。

格率,稳定性,都要做到100%让客户满意。一项做不到,就有损品牌形象。为什么这么说?

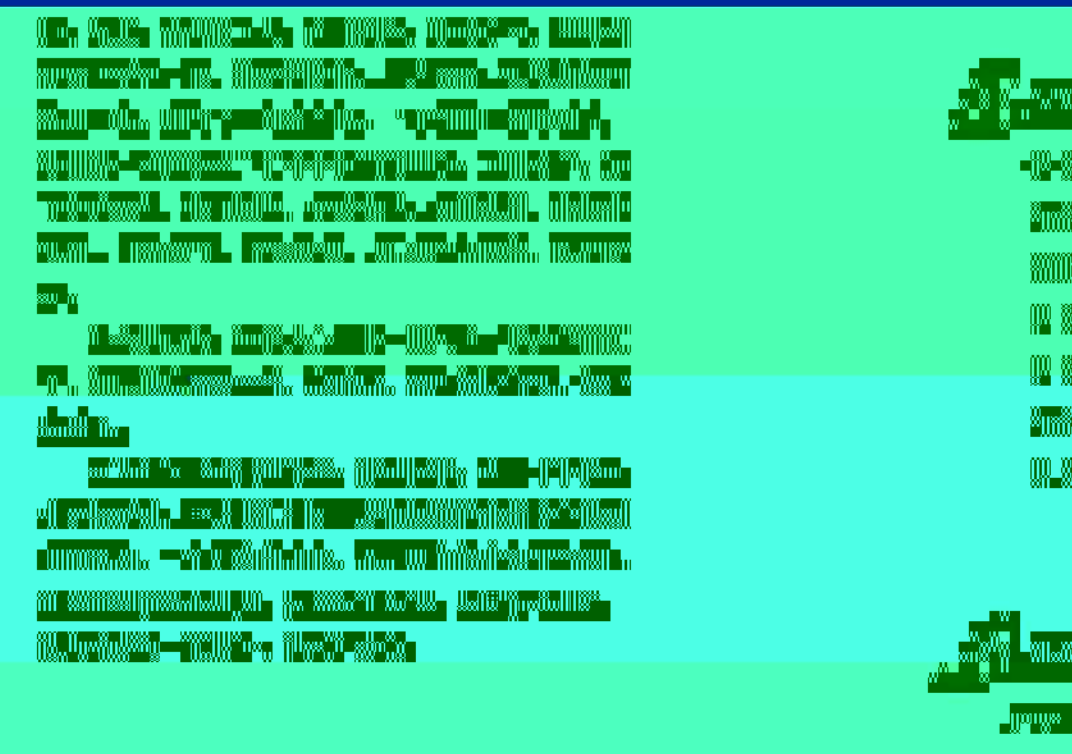
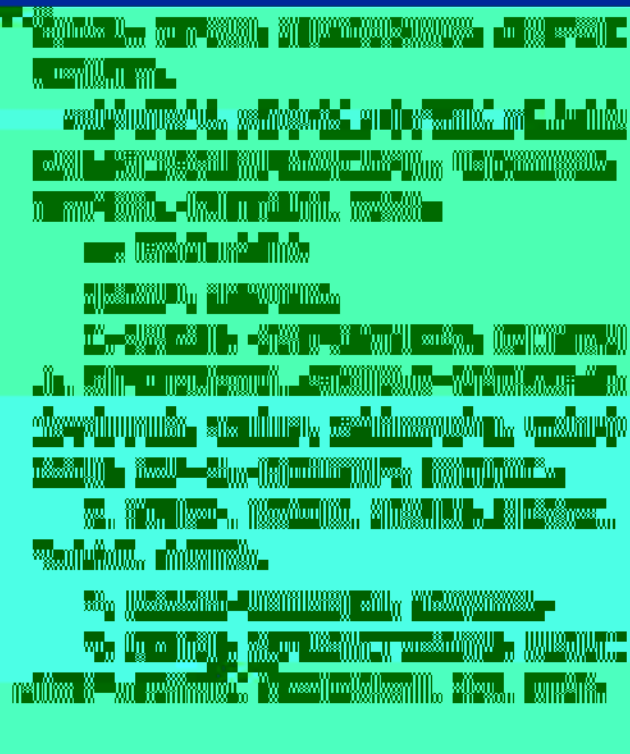
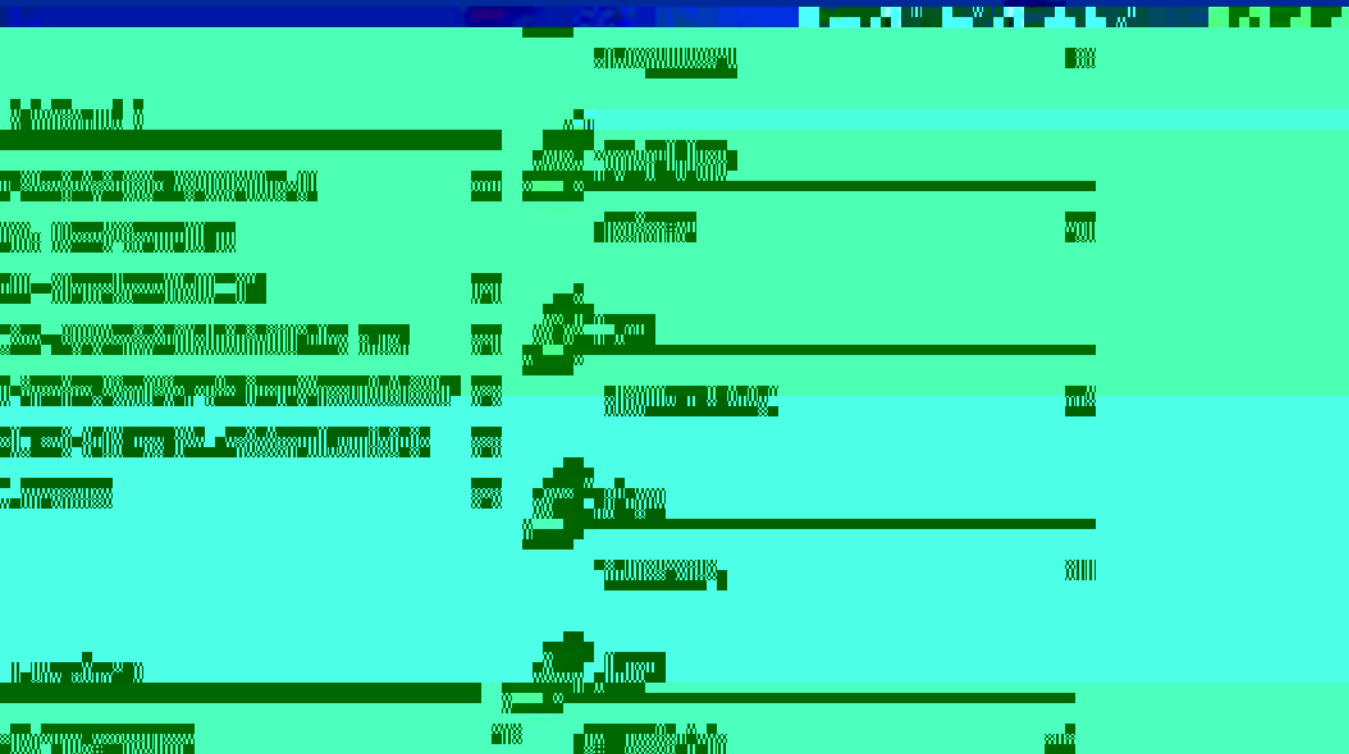
A,在大称量,过磅频率高,环境恶劣的场合客户首选是柯力。

B,在招投标,在高附加值项目,柯力也是首选。

C,在客户回款压力高,必须保证品质时,我们仍然是首选。

所以不要辜负客户的期望,保值保量。

三、向高端发展,专片



| 求实创新·服务员工·成就客户 |

| 求实创新·服务员工·成就客户 |

给公路养护提供科学数据、给公路部门提供建设指导意见。

帮助客户转型方案提供, 现场案例学习、指导, 项目启动报告协助其关系处理, 方案讲解, 投标支持, 项目启动

动、安装、调试、数据对接、验收, 业主个性化需求定制等。

移动终端开发, 基于互联网技术, 日常巡查管理、规范执法行为, 应急管理, 事件及时提醒等

营销人员如何成就客户

■ 国贸一部 赵宗磊

作为一名国际营销人员, 其本职工作就是成就客户, 为公司带来利润, 实现自我价值。成就客户就需要我们业务人员重点考虑以下几个方面:

1. 客户的需求在哪里, 这是我们业务员的根本

第一时间满足客户的需求, 研发制造符合市场最新需求的产品, 最终成就了客户。我们人员的首先要务就是要成就客户。在我们现阶段的工作中需要紧跟柯力公司目前

的转型战略, 充分利用公司提供的供应链平台, 各环

节也没有那么滞后, 所以在这种电脑系统里的工作希望相关部门更加节约时间去签单, 最快让交期出来。18年

关于公司交货问题以来感慨颇多, 经常性被纠结于产品

好了附件没有好, 传感器好了仪表没有好等等系列问题, 业务经理问到各个部门, 浪费很多时间在协调这些事情, 19年以来得到一些改善, 终于感觉各个部门在积极协助国际贸易业务在做这些协调的事情, 希望这种改善是持续性, 强有力, 最终能最好服务全球客户。

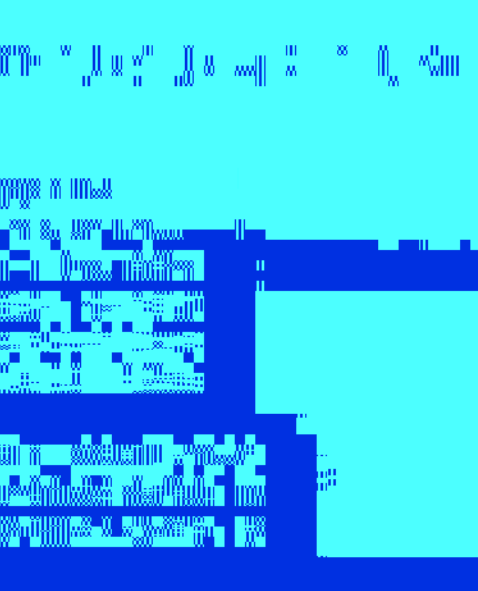
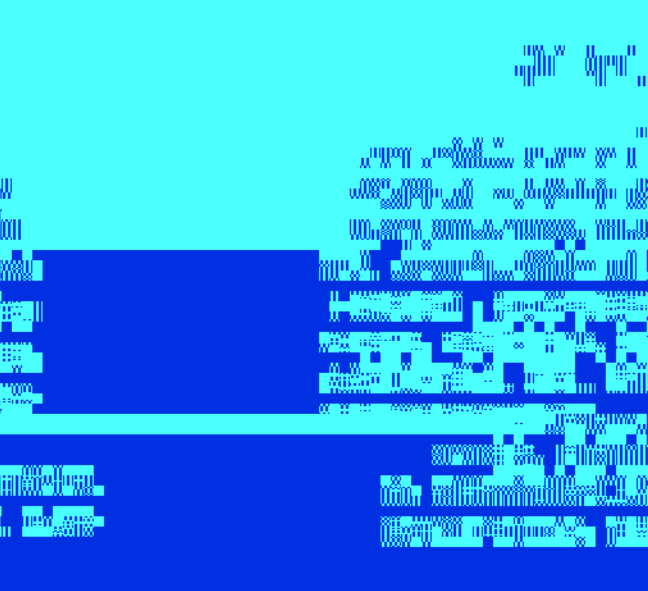
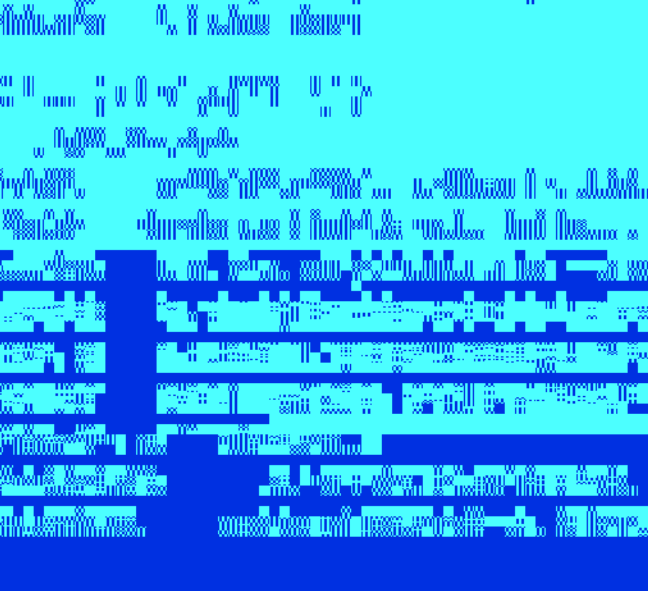
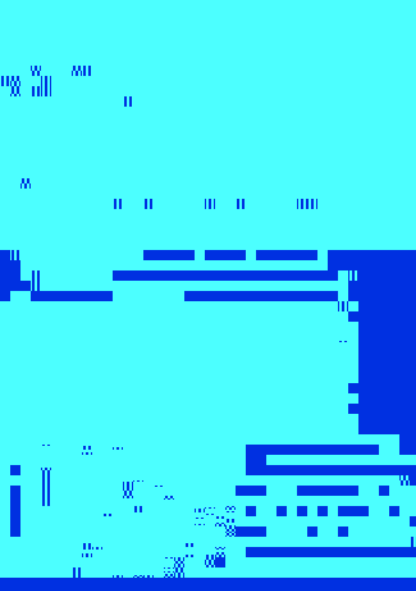
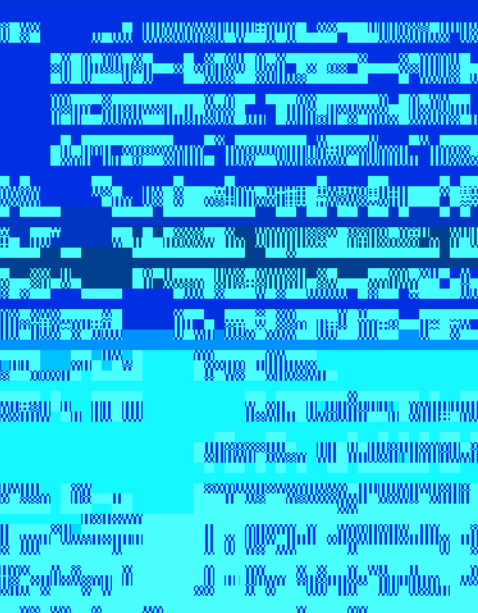
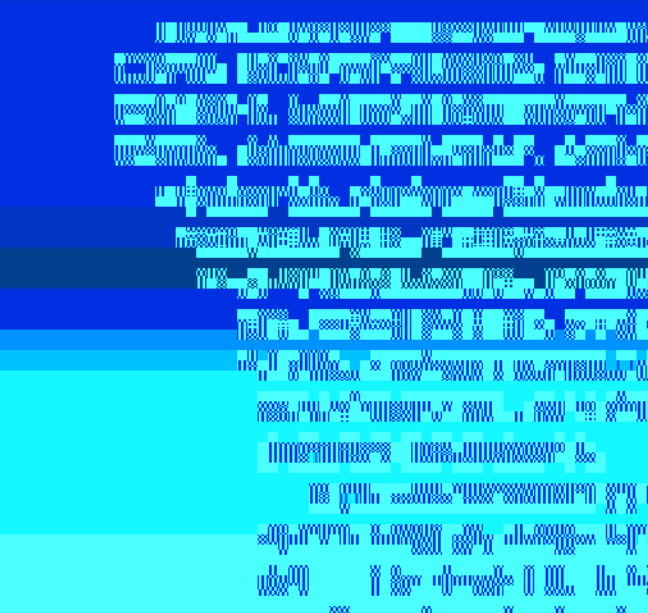
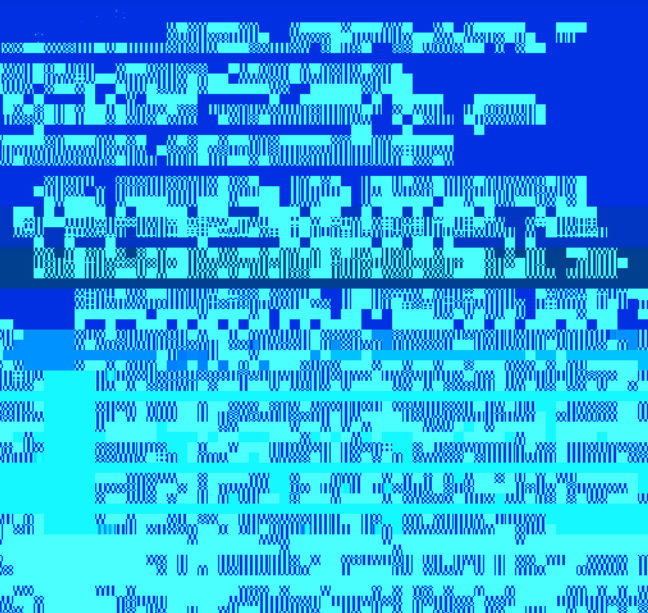
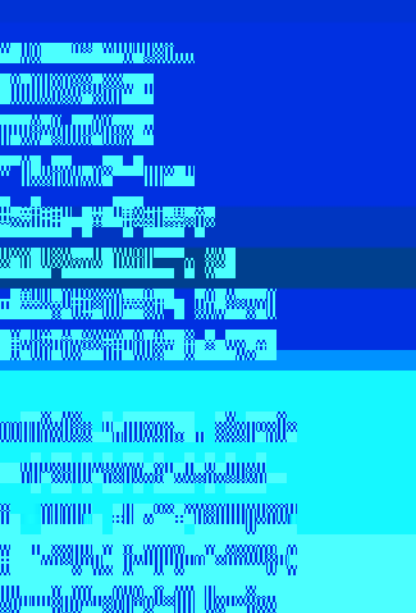
客户对于公司英文网站, 英文样本, 英文说明书方面也有很多期待。英文网站定期上传我们的新产品, 不

跟踪, 以免客户那边错失机会。第三, 对于客户公司的管理的一些弊病, 也是可以直提出来, 希望客户那边

也是做到重视销售开发, 以取得更好的成绩。第四, 拜

访客户的时候, 可以要求客户相关部门人员一起开会, 培训, 跟国内巡回服务方式类似, 我们大老远过去, 一般客户也是会配合。第五, 要求客户定期拜访我司, 更加直观全面学习我们产品, 以取得在全世界各地更好的业绩。从而支持柯力公司走上更高的台阶, 反过来让我们柯力的员工有更好的收入。

国际贸易对于一个公司很重要, 不仅让我们的中国



| 求实创新 · 服务员工 · 成就客户 |

| 求实创新 · 服务员工 · 成就客户 |

有了一个大胆的想法：只要能在保证质量的前提下，我们提供的价格比目前市场上同类产品价格大减，严选供应商理由做不了。想法再好，好的想法在实施过程中不一定会成功。柯力公司使用的设备有特殊性，我们想通过设备厂家直接采购，但厂家一直给我们开了一个

尊敬的柯总，各位领导，各位同仁，大家上午好！我是来自芜湖全程智能科技有限公司的顾宏超，非常荣幸能参加这次项目启动会，也非常感谢柯力集团各位领导的信任与支持，非常荣幸能参加柯力集团的这个项目，也非常感谢柯力集团各位领导的信任与支持。

杂程度的提高，不适当的调整，不正确的物料错放，对软件或参数的误操作，都会导致设备的停工或损坏。目前设备每周维护一两次，上次设备故障维修时，我们联系了设备厂家，但设备厂家的维修工程师基础操作知识薄弱，我们联系了设备厂家，但设备厂家的维修工程师基础操作知识薄弱，我们联系了设备厂家，但设备厂家的维修工程师基础操作知识薄弱。

我们非常珍惜与柯力集团的合作。通过项目合作，我们学习了他们产品的基础知识，看到了柯力集团在生产线上对供应链管理的重视程度，我们学到了很多。我们非常珍惜与柯力集团的合作。通过项目合作，我们学习了他们产品的基础知识，看到了柯力集团在生产线上对供应链管理的重视程度，我们学到了很多。

供应链的价值再造



务实创新 · 服务员工 · 成就客户

务实创新 · 服务员工 · 成就客户

着供应商主动意识的自主转型，自主加大研发，自主控... 仅仅是物料的提供者，而是要供应商变... 在供应链管理中，供应商是供应链的基石，也是供应链的瓶颈。供应商的自主转型，自主加大研发，自主控制成本，是供应链优化的关键。柯力作为供应链的领导者，一直倡导供应商的自主转型，自主加大研发，自主控制成本，是供应链优化的关键。柯力作为供应链的领导者，一直倡导供应商的自主转型，自主加大研发，自主控制成本，是供应链优化的关键。

管控一如何有效控制成本

1

在供应链管理中，供应商是供应链的基石，也是供应链的瓶颈。供应商的自主转型，自主加大研发，自主控制成本，是供应链优化的关键。柯力作为供应链的领导者，一直倡导供应商的自主转型，自主加大研发，自主控制成本，是供应链优化的关键。柯力作为供应链的领导者，一直倡导供应商的自主转型，自主加大研发，自主控制成本，是供应链优化的关键。

情况下，不需要也不可能对所有的产品都准备库，所以我们的首要任务就是正确确定库存和非库存的物料及成本。这种补充方式主要适合于产品的需求不稳定，只有依靠不定期的预测来提高需求数据的可靠性，产品的价格较

在供应链管理中，供应商是供应链的基石，也是供应链的瓶颈。供应商的自主转型，自主加大研发，自主控制成本，是供应链优化的关键。柯力作为供应链的领导者，一直倡导供应商的自主转型，自主加大研发，自主控制成本，是供应链优化的关键。柯力作为供应链的领导者，一直倡导供应商的自主转型，自主加大研发，自主控制成本，是供应链优化的关键。

这种补充方式主要适合于产品的需求不稳定，只有依靠不定期的预测来提高需求数据的可靠性，产品的价格较

1

柯力集团2019年校园招聘宣讲会

文/图 国内销售部 席海洋,人力资源部 章培杨



1月7日至8日，公司组织了国内校园招聘宣讲会。

物联网助推了供应链价值链提升

1

念转变的重要性。

供应链管理的作用就是为公司提供材料及控制成本，那我们如何做好，这就必须使我们与时俱进，合理的利用物联网的平台，柯总的书中提到要从源头控制，加强供应商管理、领导

我们的采购员提供出合理意见。

成本控制对于公司来说，及其重要，柯总在书中亦阐述了以量为基础，进行动态成本控制，这对于供应商来说，能够极大的改善供应商的成本维护，降低供应商的成本压力，也给我司成本控制带来极大的便利性，其

基于柯力很多案例、案例。通过此公司举办的培训，员工们各抒己见，对物联网有了更深的认识，对物联网有了更深的认识。柯力博物馆展示的中国衡器发展史和柯力发展史、柯力物联网产业园区的参观与体验让他们对物联网战略、物联网产业平台、物联网未来的发展有了初步的认知和了解。

客户子女培训班的组织活动也是公司成就客户、与客户共同发展的重要内容之一。柯力秉承“务实创新、服务员工、成就客户”的核心价值观，在物联网战略协同、大数据管理、企业转型升级行全方位的战略伙伴建设与发展

2

宁波市江北区副区长费小琛一行 来工业物联网产业园考察

■ 文/图 物联网公司 李婧/人力资源部 章培杨



1月11日下午，宁波市江北区副区长费小琛一行来工业物联网产业园考察，工业区管委会万主任、柯力传感科技股份有限公司总裁柯建东及副总裁胡向光陪同参观。

费副区长一行首先参观了工业物联网产业园展厅，听取了柯总对工业物联网产业园区发展现状与规划、园区平台链及产业链打造、大数据挖掘及园区入驻企业的介绍，物联网大厦在产

1月24日下午，宁波市江北区政府-宁波市工业物联网特色产业园（柯力园）企业座谈会在园区物联网学院举行，江北区经信局副局长应月波、江北工业区管委会副主任方明、柯力传感科技股份有限公司总裁柯建东及园区入驻企业负责人出席了本次会议。

会上，柯力公司副总裁兼柯力物联网公司总经理胡向光对园区一年来的发展情况进行总结，对园区运营过程中存在的问题和解决措施进行了阐述，并对园区18年招商及服务情况进行总结回顾，同时向企业介绍了园区未来的发展规划。

在座谈中，园区企业负责人也纷纷踊跃发言。脉思科技李总、易创智连应总、惠德德机电杜总、小里新能源金总、库玛机器人蒋总、何德精密许总、华卓特种材料陈总、远拓电子刘总、城际亨总、开拓者蔡总、纵创电气何总等对柯力公司和政府领导一年来的服务和支持表示感谢，并就园区发展、入园感受、公司介绍、自身需求、项目情况、政策导向、问题反馈等阐述了自身观点、意见和建议。

接着柯力公司柯总发言，柯总对入驻企业的产值、税收提出了要求，并对园区物理空间发展做了介绍，表示柯力在安徽青阳及河南郑州分别为园区企业分别预留了部分厂房，以供有中西部发展需求的企业使用。

最后在政府政策支持上，江北工业区管委会万主任对企业迫切的招聘、宿舍、培训等园区发展、园区用工政策问题作了一一解答。江北区经信局应局长对目前江北区正在洽谈引进的重要项目作了详细的介绍，同时表示后续会多举办培训活动以促进园区企业更好发展。

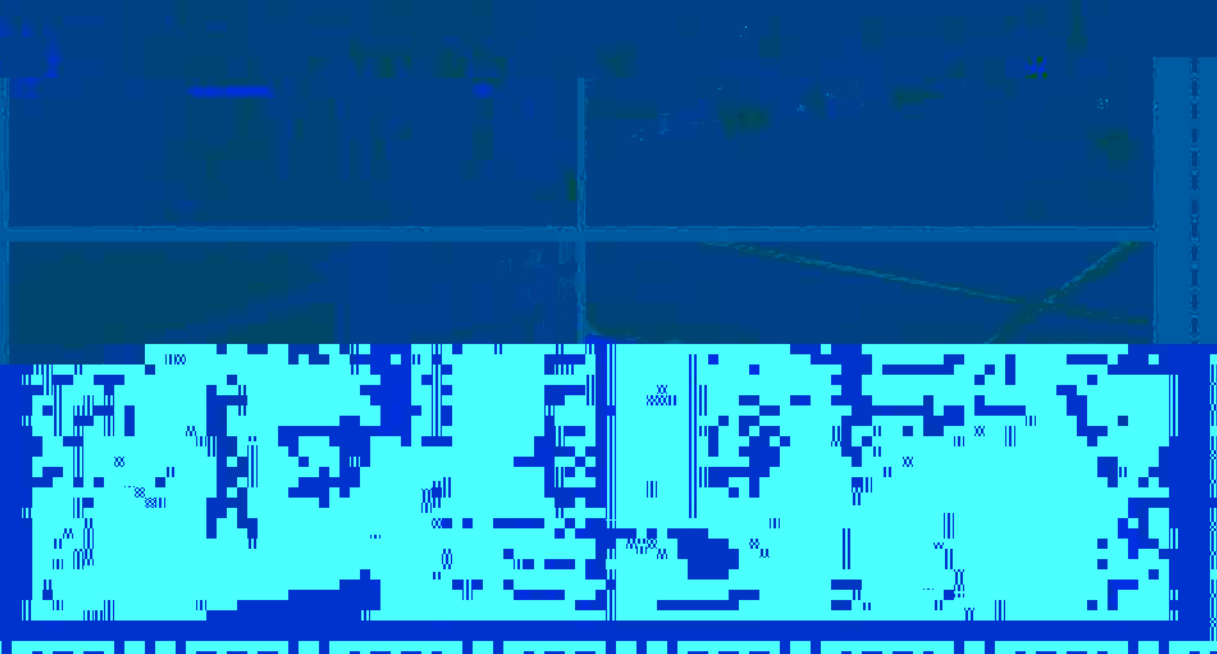
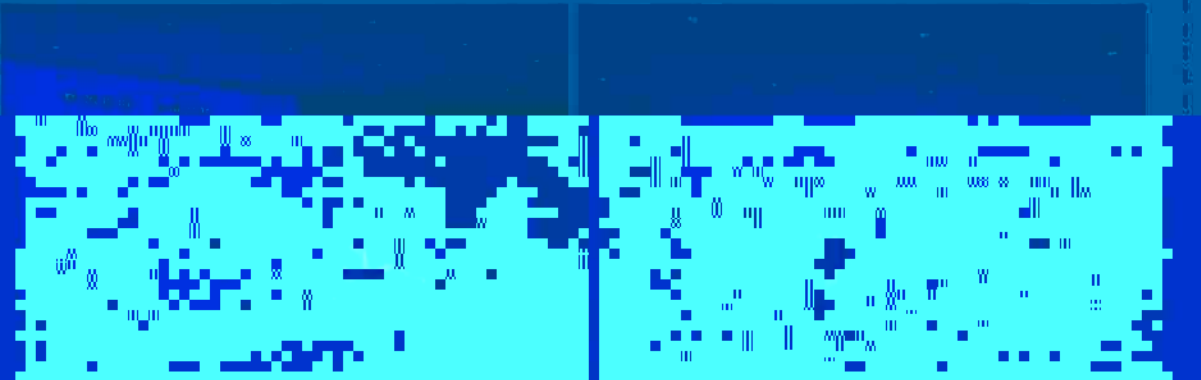
在2019年，产业园将继续跋山涉水，与入驻企业携手共进，迈向新的征程。

发展等，并从顶层设计、物理空间、信息支撑、产业链、人工智能产业发展等方面提出了需求及建议，希望可以提供政策支持园区发展，最后柯总邀请费副区长参加2019年园区企业座谈会。在座谈会上，费副区长对当前柯力和产业园发展中不明确的地方进行了询问，对柯力取得的成绩表示肯定，同时

3

宁波市工业物联网特色产业园 一九年第一次政企座谈会召开

■ 文/图 物联网公司 李婧/人力资源部 章培杨



1月25日，池州市政协主席张夏林、青阳县县长巩文生赴宁波柯力传感科技股份有限公司（以下简称“宁波柯力”）与“宁波工业物联网产业园”（以下简称“物联网产业园”）调研指导工作。青阳县经济开发区管委会主任肖自超、青阳县政府办公室主任李厚忠、青阳县经信委主任李卫忠、青阳县招商局局长孙双虎、沈、曹林等随行。宁波柯力总裁柯建东、副总裁马形山、副总裁胡向光、战略投资部邬立军、戴珊、沈静陪同调研。

张夏林主席、巩文生一行现场走访物联网产业园，认真听取了柯建东总裁对宁波柯力与物联网产业园发展的情况汇报，同时听取马形山副总裁对安徽柯力发展与商请政府支持事项的汇报。张主席表示，当前池州正抢抓国家新一轮改革开放、长三角区域一体化发展新战略新机遇，立足聚焦产业，紧盯项目，

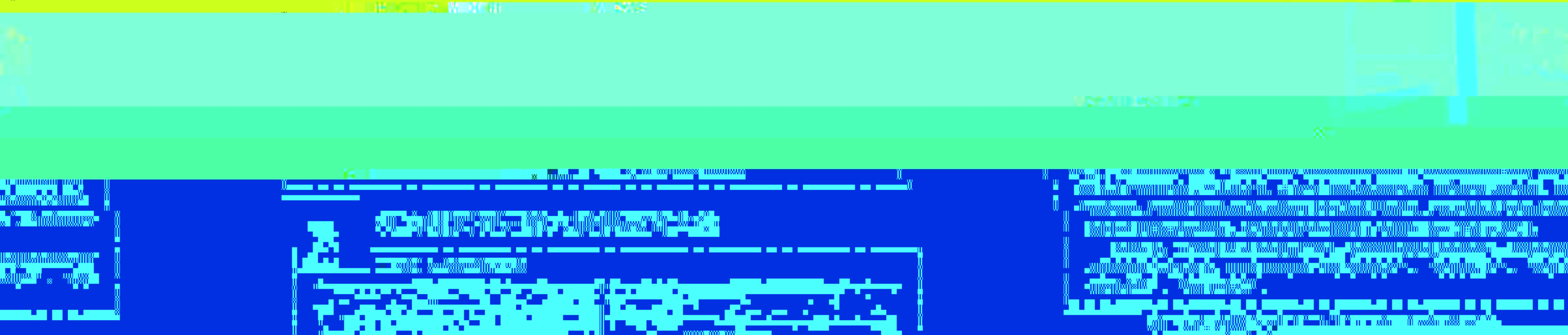
升级、加快发展，奋力开创现代化“三优”池州建设新局面。

本次会议为期2天，内容概括为五个议题，即：了解柯力发展，问题反馈与措施，需求对接，共赢发展及发言与表彰。

在了解柯力发展议题中，柯建东总裁详细介绍了当前柯力公司整体发展情况、未来计划与供应链协同技术提升举措。马形山副总裁汇报了安徽生产基地经营通报及供应商战略转移，物联网系统与大数据分析，实验室建设及IPO账务管理要求、核价/付款/进货注意事项等。

在问题反馈与措施议题中，柯力对17-18年供应管理情况进行汇总报告，并对公司产品的质量报告、品质提升的要求和相应供应商产品的质量报告进行通报，提出柯力工业物联网转型背景下的年度质量提升要求。

在需求对接议题中，柯力子公司、产业园企业、国际国内销售部向供应商团队提出了各自的采购需求和





2月26日下午，由江北区委、区政府召开的全区经济工作会议暨数字经济发展大会，在《江北改革开放40周年发展成就巡礼》中拉开序幕。

聊家常，倾听老人心事。用一上午时间，将老人家中整理干净，我们结束了本次公益服务。我们付出的是体力，收获的是老人声声的感谢。

让更多的人感受到社会的温暖是我们柯力党员和志愿者团队应尽的义务，也是柯力集团的社会职责和社会回馈。像王金良和王梅霞这样的老人还有很多，我们将联合更多的社区，做好公益服务。

柯力工业物联网产业园项目对接会圆满结束

8

■文/ 总裁办 戴珊/安徽柯力 王立军



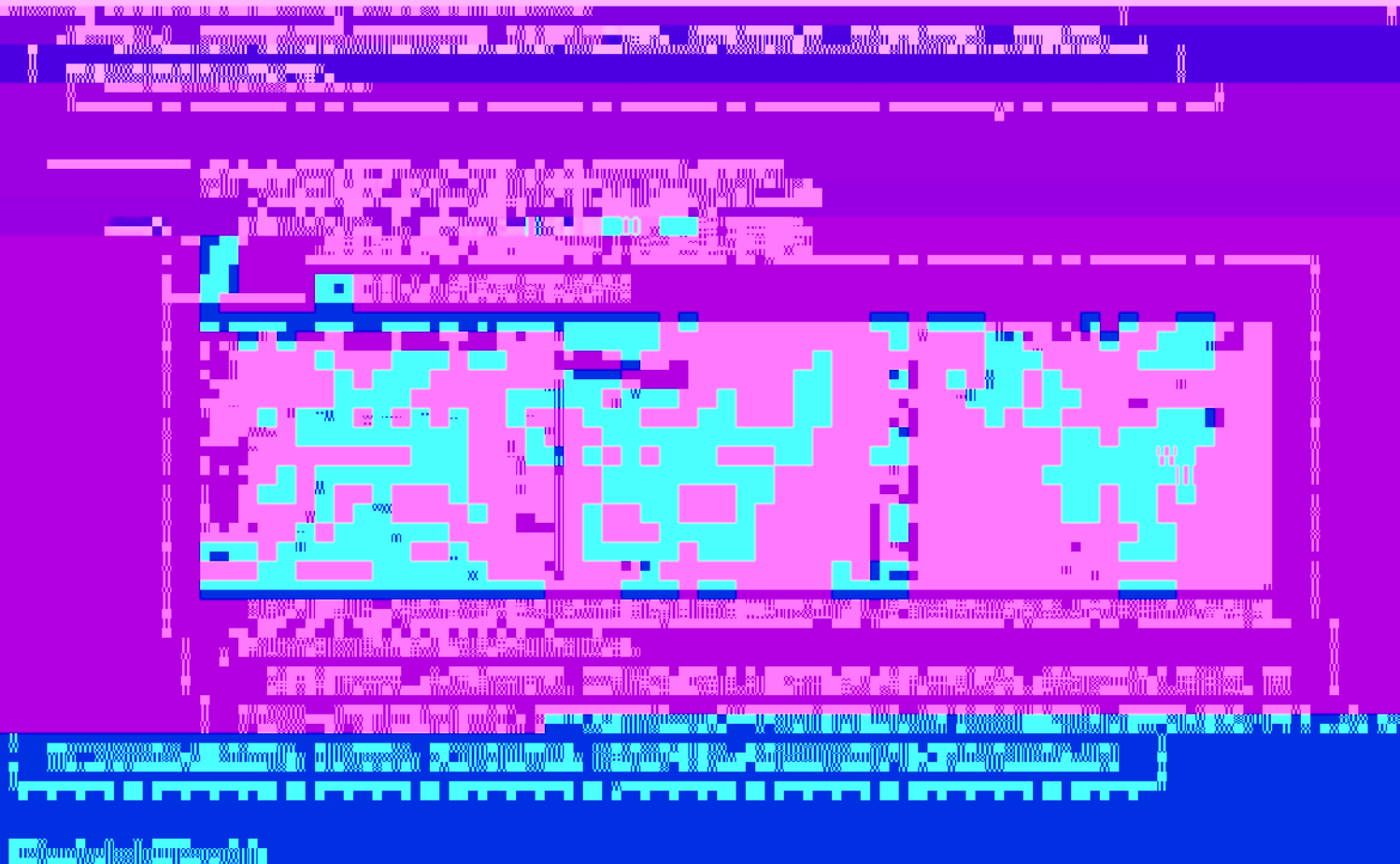
2月26日，柯力工业物联网产业园项目对接会在安徽柯力集团总部圆满举行。会议邀请了来自政府、行业协会、产业链上下游企业的代表，共同探讨产业园的发展规划、运营模式及合作机会。会上，柯力集团详细介绍了产业园的区位优势、基础设施、产业生态及未来发展前景。与会嘉宾对产业园的规划表示肯定，并就合作意向进行了深入交流。此次对接会的成功举办，为产业园的顺利推进奠定了坚实基础。

产业园的建成将有效集聚工业物联网领域的优质企业，推动产业链上下游协同发展，提升区域产业竞争力。柯力集团将以此次对接会为契机，进一步深化与各方合作，加快推进产业园建设，为打造工业物联网产业高地贡献力量。

未来，柯力集团将继续秉承“求实创新、服务员工、成就客户”的经营理念，加大在工业物联网领域的投入，不断提升企业核心竞争力，为股东创造更大价值。

此次对接会的成功举办，充分体现了柯力集团的社会责任感和使命感，也为产业园的顺利推进注入了强大动力。

我们将持续关注产业园的建设进展，并及时发布相关信息，感谢各界人士的关注与支持。



动池州形成区域性工业物联网产业链及行业生态圈，进而发展成为家喻户晓的工业物联网产业孵化和创新集

柯力工业物联网研

10

9

“技术+应用”主题系列培训——首场培训在柯力物联网园区召开

■ 文/人力资源部 董培杨



为提升员工专业技能，增强员工对物联网技术的理解和应用能力，柯力人力资源部特举办“技术+应用”主题系列培训。首场培训于近日在柯力物联网园区顺利召开。培训吸引了园区内众多员工参加，现场气氛热烈。

此次培训由人力资源部精心策划，邀请了行业专家进行授课。培训内容涵盖了物联网技术原理、应用案例以及未来发展趋势等方面。通过理论讲解、案例分析等形式，使员工对物联网技术有了更深入的了解。

柯力人力资源部表示，将持续关注行业动态，为员工提供高质量的培训资源，助力员工个人成长和企业发展。未来还将举办更多主题培训，不断提升员工综合素质。



三、园区建设：园区地下一层主要用途为柯力物联网园区停车场，地上二十层，其中一层作为园区生产场地出租，二层将设置健身房、母婴室、无人书店，并引进便利店、食堂、咖啡厅、无人超市等配套公共服务设施，大厦12至18层用于大项目、大平台类企业招商，剩余近九个楼层主要以工业物联网相关企业招商为主。

宁波工业物联网特色产业园（柯力园）作为国家制造业“双创”平台试点示范项目、宁波市特色产业小镇“排头兵”、江北区工业物联网小镇培育的核心区之一，聚集了众多物联网、大数据、人工智能、智能制造相关的新兴技术企业。

柯力工业物联网特色产业园（柯力园）作为国家制造业“双创”平台试点示范项目、宁波市特色产业小镇“排头兵”、江北区工业物联网小镇培育的核心区之一，聚集了众多物联网、大数据、人工智能、智能制造相关的新兴技术企业。

柯力工业物联网特色产业园（柯力园）作为国家制造业“双创”平台试点示范项目、宁波市特色产业小镇“排头兵”、江北区工业物联网小镇培育的核心区之一，聚集了众多物联网、大数据、人工智能、智能制造相关的新兴技术企业。



「 产 实 创 新 · 服 务 工 人 · 生 产 成 就 台 阶 」

「 产 实 创 新 · 服 务 工 人 · 生 产 成 就 台 阶 」

生大部分乱码，与本着提升记录效率的初衷相背离。经同样讲究工作效率的郑林博士、朱雪青经理及朋友推介，陆陆续续尝试过用手机端APP软件输出，截止目前，尚未有一款特别合适的软件或智能录音笔（包括后期新出台的搜狗智能录音笔）适用。当然，技术在进步、人工智能亦然，比如，搜狗录

音笔已涵盖多种语言翻译，据说，还可实现同声传译的同声传译，期待在不久的将来能做到会议现场的同声传译。

提企业推进智能制造需要统筹规划顶层设计、制定战略规划路线与实施方案、跨部门协调与协作，更不说企业在推进智能制造过程中需要履行的精细化管理与标准流程实施等，单就未来已来、智能制造过程中必须以人为中心的问题，企业必须引起足够重视。书中不止一次提到提高效率、

出，记录会议纪要的录音笔与电脑已非常专业化，智能化、职业化的记录工具与公司的快速发展

门可否实现刷脸+刷身份证的智能化？食堂、餐厅内是否可能实现从员工自助选菜到自助结算的数字化、智能化（自选后餐盘放结算机上自动显示金额并付账即可）？……

数字化走向智能化不会一蹴而就，当然，车

间实现从数字化到智能化是大势所趋，如何追上并匹配契合适应是企业综合自身条件需认真考虑的事，故，路漫漫其修远兮，我们应不间断的上下而求索。

读《工业智》浅谈公司数字化车间建设存在问题分析

■ 质量部 彭燕

符合初衷与期许仍是翘首以盼的期盼。同样，脑办公办公软件相对便捷的mKpa0 xz00，一定程度上为教学设备的设计、操作、维修等节省了

德日中智能制造发展战略和参考架构，其一是按接单时间完成生产，未按时间完成又是



「 求实创新 · 服务员工 · 成就客户 」

「 求实创新 · 服务员工 · 成就客户 」

如何才能发挥它的作用，作为公司的各部门，也应尽力配合MES公司，将此项目顺利进行下去，达到当初预定的目标，因很少有相应的传感器公

，不会象MES系统涉及到方方面面及各部门（销售、采购、质量、制造 基本70%部门），此系统也只有成功了，才能达到

各管理模块、工艺可视化、维修品管理、客户订单查询系统、机加工加工工艺编程管理、系统优化及

深度应用，随着MES+系统深入建设，信息化及设备自动化技术的发展，现有的信息化及设备将会改

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路



美、日、中不同国家有关智能制造的理念及路径，对CPS赛博物理系统、工业互联网等智能制造的重要是能技术进行了深入阐述，并提出了“精益+智巧工厂”等令人印象深刻的概念。不仅对制造企业的智能制造实践具有重要的指导作用，更进而对制造企业的智能制造时代的理念思考带来更深远的启迪。为构建“设备自动化+管理数字化+生产精益化+人员高效化”的“新四化”数字化智能制造企业

控制。上接ERP系统，对接OA数据库，实现订单源头无纸化办公，生产过程实时、透明、不良维修流程可视，生产完成入库、出库自动对接ERP系统，成为整个系统的管理闭环，减少人工干预，同时将所有待的数据各系统产生的数据，进行全方位系统分析，分析通过报表整合，进行图形化、表格化展示，便于管理层及各层级领导决策提供数据支撑，打造“透明工厂”，构建统一信息化平台，提高公司信息化

智能化转型开辟奠定坚实的基础。结合公司的MES或者说智能制造体系建设之路，浅谈一下个人

管理。根据公司前期系统应用经验，公司目前MES+替换

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路



掘与建模分析，及时预测问题，优化生产过程，提升生产效率与产品质量，并有效降低生产成本。再次是根据MES系统的应用实施，结合公司管理需要，APS的应用、设备物联网、供应链管理等客户关系管理、物料MES等应用，设备智能化建设；AGV、工业机器人、自动化流水线、人工智能的

智能化资源互联、服务共享、数据驱动、高效协同。智能制造体系建设工作任重而道远，以人为本，秉承精益生产的基本思想，以数字化、网络化、自动化、智能化等新技术、新手段的应用，实现敏捷生产、低成本的生产与服务模式的构建国际领先的物联网公司；AGV、工业机器人、自动化流水线、人工智能的

人员素质及企业文化构建与完善；不能固步自封，不断创新，智能化之路；在注重各

首先是平台建设，公司的信息化建设一直走在行业前列，ERP、OA、PDM、条形码等，应用较早且基础比较扎实，同时部分设备自动化程度较高，但系统之间较独立，存在信息孤岛现象，智能是

其次是夯实各项基础工作；通过打通各系统数据链，目前公司ERP、OA、PDM、条形码均为孤立的信息化系统，具备不同的功能模块，数字车间MES+替换

制造是个大话题，不同的人有不同的见解，不同时期有不同的理念。机智一书分五大篇，十二章详细的描述了当前世界工业复兴的背景，德国、日本、美国及中国智能制造的不同模式，智能制造的核心

术，生产工艺及业务流程优化的提升；必须注重框架体系的照抄照搬固有的模式，必须与摸索出适合自己企业特色的智

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

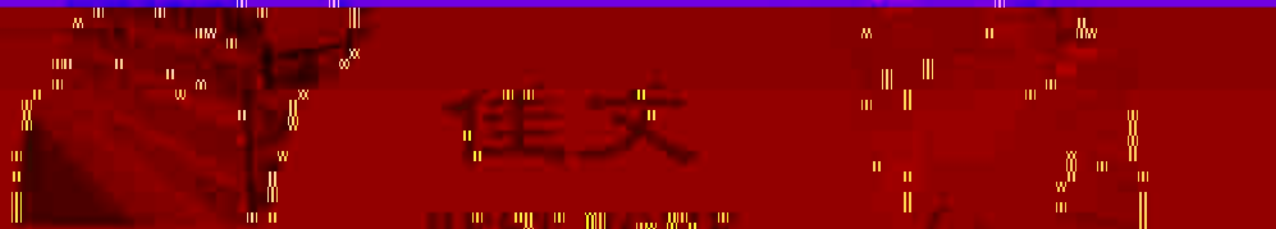
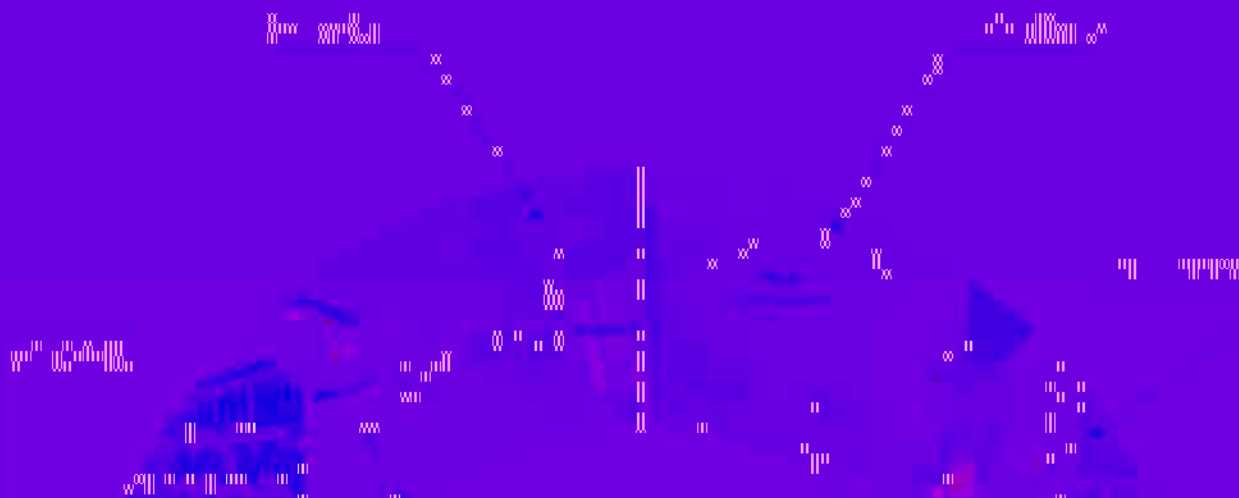
智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智能制造：从“制造”到“智造”的转型升级之路

智慧园区中如何介绍佳文产业

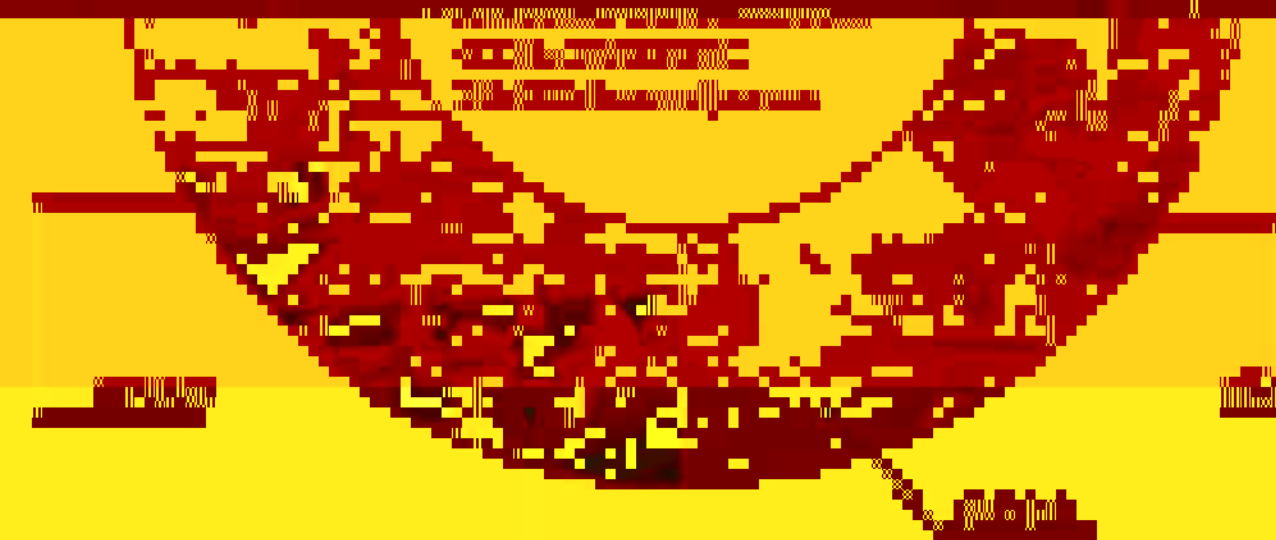
佳文产业集团



佳文

智慧园区领导者

佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。



佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。

佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。

佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。

佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。

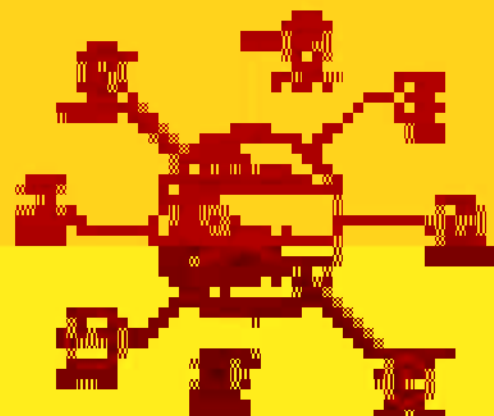
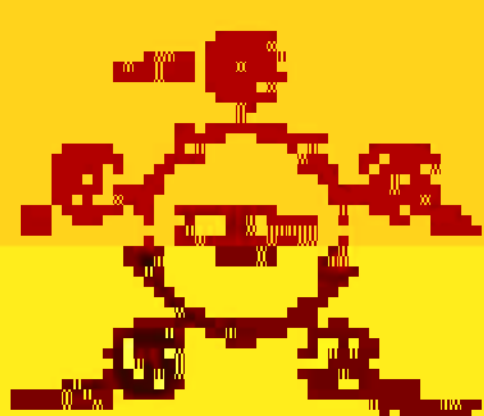
产业园企业产品及案例介绍

COMPANY

佳文产业集团

佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。

佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。佳文产业集团，是智慧园区的领导者，也是智慧园区的先行者。



智慧园区运营

2015年12月16日 星期三

2015年12月16日 星期三

【开合带电机】



【开合带电机】



2015年12月16日 星期三

2015年12月16日 星期三

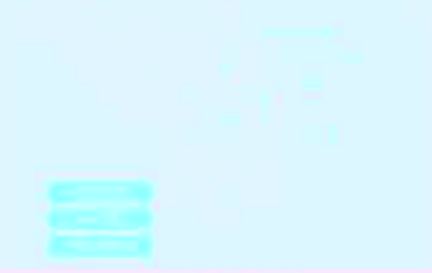
2015年12月16日 星期三

2015年12月16日 星期三

2015年12月16日 星期三

2015年12月16日 星期三

【开合带电机】



2015年12月16日 星期三

2015年12月16日 星期三

2015年12月16日 星期三

2015年12月16日 星期三

2015年12月16日 星期三

2015年12月16日 星期三

2015年12月16日 星期三

2015年12月16日 星期三

产业地产 特色小镇 园区地产

产业地产 特色小镇 园区地产




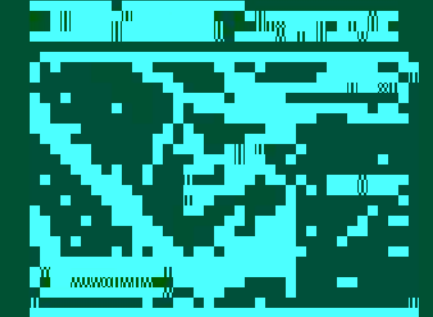
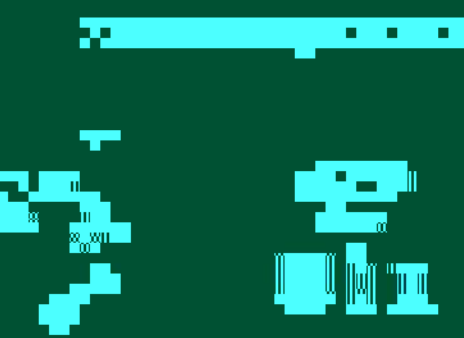
「开合楼电研」

开合楼电研

开合楼电研

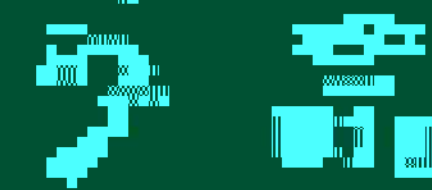
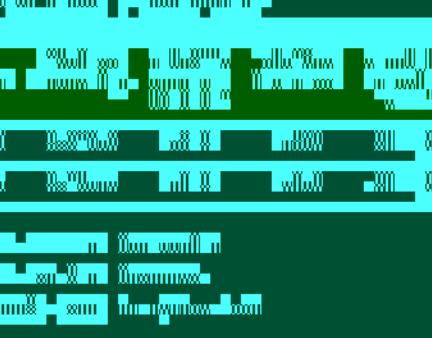
开合楼电研

开合楼电研

开合楼电研

开合楼电研

开合楼电研

「 务实创新 · 服务员工 · 成就客户 」

「 务实创新 · 服务员工 · 成就客户 」

柔性光纤输出激光设备及其自动化应用

苏州凯德激光材料技术有限公司

公司简介

苏州凯德激光材料技术有限公司是一家专业从事激光加工领域的激光方案集成企业，坐落于苏州工业园区，拥有一流的技术研发实力和丰富的行业应用经验。

产品与服务

凯德激光提供一体化的激光加工解决方案，包括激光切割、激光焊接、激光打标、激光表面处理等。我们拥有先进的激光设备和专业的技术团队，为客户提供高质量、高效率的激光加工服务。



激光加工应用

技术之一 高速激光熔覆具有加工效率高、后续加工简单、与基材相容性好等特点，广泛应用于表面涂层技术等领域。



无人值守案例

背景

某大型制造企业

生产环境复杂

人工值守成本高

解决方案

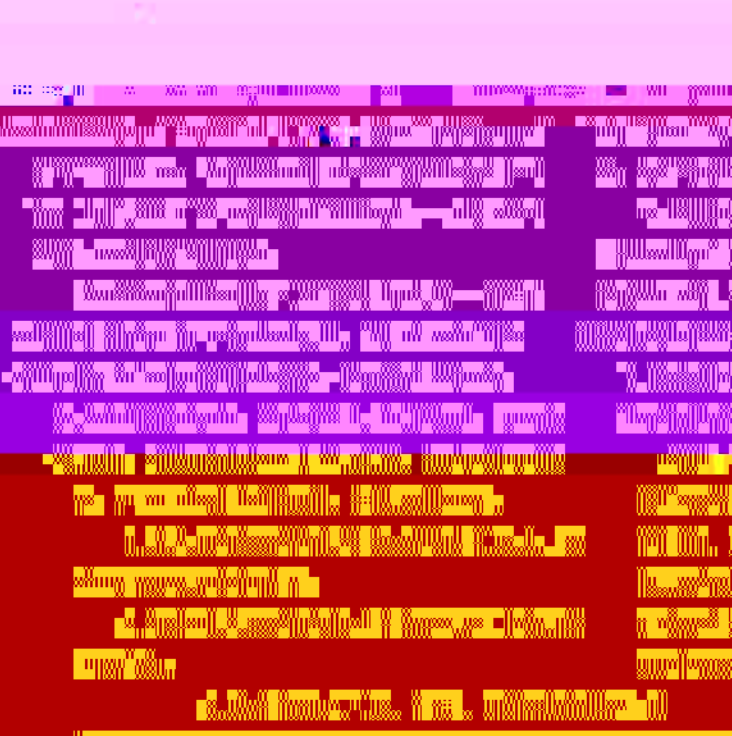
凯德激光提供无人值守激光加工方案，通过引入先进的激光设备和自动化控制系统，实现生产过程的无人化操作。

实施效果

生产效率提升 30%

人工成本降低 20%

产品质量稳定



高端产品推广案例

国内销售部 金杰考

福建**公司18年6月份到现在ZSWF传感器合计出货72套，比17年出货20套翻了3翻。主要原因：一是，前期客户推此类型号主要是用于对传感器精度、重复性、耐久等参数要求较高的

对常规ZSFB系列执行全面涨价，价格也基本跟ZSWF系列持平了，客户对比常规ZSFB系列自然选择优势更明显的ZSWF系列。二是ZSFB系列产品在

户很感兴趣，当场汇报公司确认改造。目前改造的三台秤运行良好，实现了数据实时上传，秤台运行状态监控；另一家企业是一家大型煤化厂，每天进出物料频繁，汽车衡经常被加遥控器，客户计控经理为此很头疼，要求厂家改造，客户再场有监控，

断、开壳、过载等报警信息微信推送，客户经过几家比对认可，现已改造完两台，后序还有3台需要改造。

市场容量趋于饱和，保有量达到临界点，传统商业模式局限了发展，物联网带动了商业转型，制造升级是必

对世界物联网的理解

国际物联网推广案例

【运营笔记】读后感

物联网是新一代信息技术的重要组成部分，也是“信息高速公路”的基石和支撑点。物联网技术具有渗透性强、应用面广、生命周期长、综合价值高等特点，是未来经济社会发展的重要支撑。物联网技术是实现“工业4.0”、“中国制造2025”、“互联网+”等国家战略的重要支撑。物联网技术是实现“工业4.0”、“中国制造2025”、“互联网+”等国家战略的重要支撑。

物联网技术是实现“工业4.0”、“中国制造2025”、“互联网+”等国家战略的重要支撑。物联网技术是实现“工业4.0”、“中国制造2025”、“互联网+”等国家战略的重要支撑。物联网技术是实现“工业4.0”、“中国制造2025”、“互联网+”等国家战略的重要支撑。

物联网技术是实现“工业4.0”、“中国制造2025”、“互联网+”等国家战略的重要支撑。物联网技术是实现“工业4.0”、“中国制造2025”、“互联网+”等国家战略的重要支撑。物联网技术是实现“工业4.0”、“中国制造2025”、“互联网+”等国家战略的重要支撑。

料罐物联网系统



指出了终南捷径。

经过17—18年对工业物联网二部业务的数十次的出差、近百家行业的企业沟通交流,以及对各项目部的现场管理进行了深入分析,针对二部目前管理和工作核心作了如下梳理:

1、找未来:找新市场(执行3-5月份新市场走访调研计划);找新业务模式(以租赁代售进一步推广,加强配件销售);找新增长点(寻找提供物联网服务的业务);找新行业物联网项目;新的合作机会。

2、控制成本:成本控制的主要目的是合理性;背立罐费严格执行协议约定;提升车辆有效使用率(加强油耗、维修费比对,车辆维修费用下降);

提升配件采购的及时性;提升配件的核销(20元以上的配件增建立以旧换新档案,以便与报废变卖数据核对);提高传感器、仪表的二次维修利用率;优化控制房租与场地费用不上升;提高项目部自我材料

3、加强人员管理:优化区域差异化薪资方案

(考虑区域差异因素进行19年调整);建立手机考勤机制(建立服务人员手机打卡机制,严格执行OA请假体系);严格执行人员入职及离职手续办理;杜绝收取现金(增加出差工地走访调查);加强安全服务的培训与事故预防(每月一次以上对服务人员驾驶、现场维修进行安全教育);加强管理人员梯队储备(主要是2-3个服务主管、1-2个项目经理)。

4、加强业务监管:加强对账的频率与核查机制(严格执行书面对账回收总部存档);加强租赁收入的核定(每月内勤对租赁记录单、背立罐记录单进行核算,并与项目部上报到账率进行对比);建

立客户信誉度分析的机制(每年初、年末对合作客户进行信誉度分析);加强出差监督性工作内容(所有出差需对工地、客户走访的同时需要对新老服务人员进行谈话);严格监督回款及时管理。

理及部门经理均要现场沟通确认,以提高回款及时性);提高物联网资源的协同(新物联网项服务资料与各业务人员分享,以促进业务拓展);提高料

罐资源的需求协调能力(业务经理、部门经理对解性);决2-3年内无风险的项目部料罐需求应首要重视)

《搞定 III——平衡工作与生活的艺术》读后感

■ 支持分部 李桂莲

作为柯力公司女性基层管理人员,我想平衡工作和生活是最有争议的话题。《搞定 III——平衡工作与生活的艺术》似乎可以借鉴,这本书出自世界知名时间管理大师戴维·艾伦。从这本书的点滴中吸收到少许精华。

1、力量=精力集中,精力集中就可以做到高速运转,成效显著,在平衡生活和工作的误区中这样写道:不少人认为“工作”和“生活”互相排斥,本书对这一说法进行了阐述,实际上,当你全神贯注于手头的工作时,感觉不到时间的流

逝,你的心里没有“工作”和“私事”的分界,你对自己在做的事也不会有疲于应付或三心二意、患得患失的感觉,你心里只会想到“我在做什么”,“我接下单要做什么”,平衡的关键问题是消除一切原因造成的精力分散,每件事情做到全身心投入。

2、自我管理:每个人都有他的积极面,工作中失去掌控感,抓不住重点本身算不上坏事,在处理事务的过程中我们一天当中也许好几次处于这种情况,生活和工作中的大多数事情是

我们对电自己或别人推动的局面做出回应,在这种境况下我们易被当受害者还是再出现被动,就化被动为主动,我们能不能自觉回到游刃有余的状态,把新情况加以整合,并相应的调整自己的心态。

3、关注吸引你注意力的事情。通常你不用看的很远,因为需要你做的

情是什么,在一段时间内,你累计为它花费的精力,心力能量,远远超过你在它一冒出来就加以处理或者决定暂时搁置所真正花费的精力。

4、工作和生活的组织和整理:有组织有条理意味着事物各就各位,与它们在你心目中的意义相吻合,比如:如果参考资料没有放在家里或办公室里专属的位置,就是没有条理,如果垃圾散落在垃圾箱外面,就是缺乏条理,如果你打电话,却发现找不到电话号码,就是缺乏条理,如

果想提高效率,用最少的精力管理诸多事务,那么,对你有意义的所有事务都应该做到各就各位。

5、待办事项不等于行动:不少人以为列“待办事项”清单上的就是下一步行动,但情况往往很少是这样,你要采取的具体行动或它在实际生活中的意义之间依然存在差距,要判断你有

没有把这件事情感清楚,便于立刻行动,最好的标准是看你能不能回答:先做什么?怎么做?在哪里做?因为人们通常在工作生活中主要用可

能行动清单来整理思绪,把行动清单列出来,在执行具体行动时明确蓝图,比先有蓝图,再明确具体行动更容易些。

本书是运用了简单的道理透彻的分析了我

求实创新 · 服务员工 · 成就客户

求实创新 · 服务员工 · 成就客户

料塔安装调试案例

客户服务中心 张金波

料灌，6只支腿。使用我司SB静载模块，XK3101-K仪表。现场模块已经安装
 以下几点问题。问题1：现场基础不平，需要垫脚处理。问题2：传感器接仪表九
 良。问题3：料罐与输送管道是硬连接，空罐调试影响不大，装满料情况是否有
 题4：6只支撑腿强度比较差，装满料可能会产生型变，型变会影响模块限位螺杆
 反馈现场安装人员，需垫脚修改。至此此次服务结束。



起重重量限制器现场案例

客户服务中心 张金波

起重重量限制器不能正常使用，处理措施及原因方
 通过按开关检测：按开关1号楼上，仪表显示的为输出电压，空钩时仪表显示在
 数据稳定，过于正常，加载后数据增大且稳定的为正常。如数据不稳定，基本为接线盒
 故障。



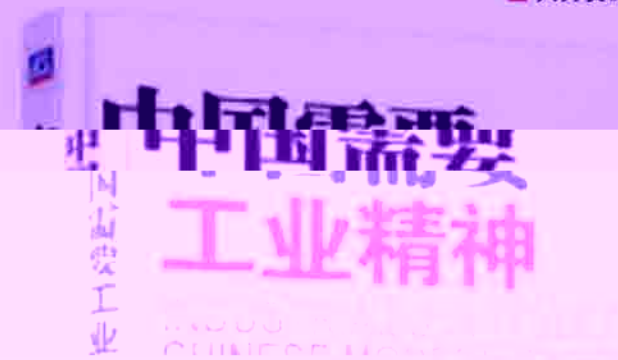
书籍推荐

人力资源部 柯颖儿

锲而不舍的创新精神，隐含着一种精益求精更重
 要、质量比销量更重要、诚信比成本更重要、利益比
 利润更重要、价值比价格更重要等取舍的准则。这与

柯力的企业文化核心价值观的“求实创新”不谋而
 合。

本书强调，工业精神是中国工业化的灵魂，中国
 需要建立与工业化相适应的精神大厦。这座大厦的基
 石是合作精神，框架是契约精神，细节是质量意识。



现场有9个
 好。调试过程中
 芯接头现场焊接
 影响暂时不知。
 卡住影响计量。

KQC

KQC

1、

10-500、
到45美磅

400客服热线

日期	处理人	抽查内容	售后分部处理方法	员工服务中心回访情况反馈	本期总结
1月5日	张金波	2个传感器接小四线钢接1A仪表	电话指导操作	客户向服务人员反馈：服务人员现场检查，原因为传感器线仪表线短接，需重新更换。但自客户生产较忙，暂时未更换，等生产空闲时，再进行更换。如后续再有问题，客户随时来电咨询。最后客户表示对服务人员的态度和服务感到满意。	抽服
1月12日	张金波	软件打不开	电话指导操作	客户向服务人员反馈软件打不开，原主软件文件损坏，服务人员已提供远程安装新软件，问题已解决。客户表示对服务人员的服务态度感到满意。	客态

任的观家作群制，包括对百作理念、契约精神、双平
 观念、质量底线和科学观等的迟钝和漠视，包括对环境
 和城市花建解的族浅。发出中国需要工业精神的呼
 喊，中国必须更认真和更深入地思考企业竞争力、行
 业前景、民族

承担者从实践中收获了经验，提升了能力。

我们在人力资源的内部选拔评价时，所发掘的每
 一位能力出众之人往往也是工作主动积极、乐于从
 学习中反思

与“路是是非”双向同工，不可否认的事实是工作积
 极主动的人往往社会比其同事更优秀。路是是非的
 力同平在路是非。“路是是非”有路是非人”

可以反对大文到心新

以后款

员工服务中心 专栏

■ 员工服务中心

一、员工代表：质量部/李齐立

1、反馈问题：

八期空压机雨篷

八期包装岗位使用的空压机未安装雨篷，空气泵、电机裸露在外，阴雨天气长期被雨水淋湿，可能导致电机进水短路烧坏。

2、解决方案：

建议行政部及时安排制作空压机雨篷。

3、公司处理意见：

外协现场查看后报价，预计27日前完成。

二、员工代表：质量部入库检/李齐立

1. 反馈问题：

仪表波峰焊接岗位自动按键插件机，生产08H按键时不良率达到30%，不良原因按键不出脚。

2. 需解决问题：

1) 按键引脚有变形

2) 设备上有整形的，可是精确度达不到，有变形也整形不了。

3. 解决方案：

1) 以前改过包装，效果不行。建议供应商加严检查。

2) 能否联系设备公司，设备改善一下。

4. 公司意见：

1) 已安排试制一批PCB板，预计3月27日物料到位，由刘敏负责跟踪。

2) 4月4日前质量部完成改善效果跟踪，由王小龙负责。

3) 引脚变形较大的不良按键退供应商。

第六届供应商大会掠影

